

**COMMERCIAL CONFIRMÉ EN
MATÉRIEL AGRICOLE H/F**

- ✓ **CDI - TEMPS PLEIN**
- ✓ **BAC+2**
- ✓ **CONNAISSANCE MILIEU
AGRICOLE**



ENVOYEZ VOTRE CV À:

contact.bourgogne@claas.com

Nos valeurs : Engagement, esprit d'équipe avec toujours la satisfaction client au cœur de toutes nos actions.

Responsabilités et missions du poste

- Développer et entretenir des relations solides avec les clients existants
- Prospector de nouveaux clients sur un secteur géographique
- Commercialiser l'ensemble des produits distribués par la concession en veillant à la rentabilité et à l'attente des objectifs
- Proposer des services connexes au commerce des machines (financement, assurance...)
- Tenir le suivi des ventes et prospection dans l'outil CRM
- Gérer et organiser son planning de prospection
- Gérer les réclamation clients

Profil recherché

Formation vente type BTS NRC
Profil expérimenté en commerce
Connaissance du milieu agricole
Maîtrise des outils informatiques,
notamment CRM

Tu remplis toutes les lignes de ce profil ?

Les détails du poste te correspondent ?

Et ... tu as ces qualités ?

Nous attendons ta candidature

- Esprit de conquête
- Rigueur
- Excellent contact commercial
- Ecoute
- Ténacité

Des avantages t'attendent :

- PC, tablette
- Voiture de fonction avec carte essence
- Pack nouvel arrivant
- Salaire selon profil
- Comité d'entreprise
- Perspective d'évolution
- Intéressement

